



Die Sequid GmbH - ein junges High-Tech Unternehmen - entwickelt und vertreibt Hochfrequenz-Systeme zur Materialcharakterisierung für die Lebensmittelindustrie und die Bereiche Life-Science sowie Forschung & Entwicklung. Das Unternehmen ist sowohl in der Industrie als auch im Forschungssektor sehr gut vernetzt, wodurch innovative kundenorientierte Produkte entwickelt werden können, die bereits heute von marktführenden Industriepartnern eingesetzt werden.

Zum Aufbau des Vertriebs und zum weiteren Ausbau neuer Geschäftsfelder suchen wir eine(n):

Vertriebsingenieur(in) / Sales Manager mit Option zum/zur Vertriebsleiter(in)

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen Bestandskunden, gehen direkt auf potentielle Kunden zu und bauen neue Beziehungen und Geschäftsfelder auf. Unsere Kunden sind u.a. Qualitätslabore in der Lebensmittelbranche und anderen Bereichen des Life-Science sowie private und öffentliche Forschungseinrichtungen.
- Als Key-Player im Unternehmen entwickeln Sie zielgerichtete Marketing-Instrumente und setzen diese zur Bekanntmachung des Unternehmens und dessen Produkte ein.
- Auf Messen, Workshops und Veranstaltungen im In- und Ausland repräsentieren Sie professionell Unternehmen und Produktportfolio.
- Vom Reporting bis hin zum Organisationsaufbau wachsen Sie mit dem Unternehmen und bauen den Vertrieb fachlich wie personell auf.

Ihr Profil:

- Sie besitzen einen Hochschulabschluss im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Im internationalen Direktvertrieb industrieller Messtechnik haben Sie mit Umsatzverantwortung bereits Berufserfahrung gesammelt und erste Erfolge erzielt.
- Sie verhandeln mit Kunden sicher in Deutsch und Englisch.
- Mit Begeisterung für Technik können Sie sich in komplexe Problemstellungen schnell hineindenken.
- Sie nutzen Ihren scharfen Geschäftssinn, um gemeinsam im Team ein Unternehmen mitzugestalten und auszubauen.

Unser Angebot:

- Dynamisches Unternehmer-Team mit Kunden in vielfältigen Branchen und internationaler Präsenz.
- Marktübliche fixe Vergütung mit sehr interessantem variablen Anteil sowie Firmenwagen.
- Zentrale Rolle im Unternehmen mit zukünftiger Personalverantwortung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns Sie kennen zu lernen. Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen, Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittstermin per E-Mail an:

bewerbung@sequid.com

Sequid GmbH,
Anne-Conway-Str. 9,
D-28359 Bremen
Tel +49 (0)421 276569-0